

U	Mandag	Tirsdag	Onsdag	Torsdag	Fredag	Lørdag	Søndag
Juni 2010							
24	14	15 Forretningskurs 18:30-21:00	16	17 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	18	19 Superlørdag Lørenskog 12:00 – 16:00	20
25	21	22	23	24 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	25	26	27
Juli 2010							
22	28	29	30	1	2	3	4
23	5	6	7	8 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	9	10	11
24	12	13	14	15	16	17	18
25	19	20	21	22 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	23	24	25
25	26	27	28	29	30	31	1
August 2010							
22	2	3 Produktkurs 18:30-21:30	4	5 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	6	7	8
23	9	10 Forretningskurs 18:30-21:30	11	12 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	13	14	15
24	16	17	18	19 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	20 Kongress Darmstadt	21 Kongress Darmstadt	22 Kongress Darmstadt
25	23	24 Teamkveld 18:30-21:30	25	26 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	27	28	29
25	30	31 Produktkurs 18:30-21:30	1	2 Presentasjon! 18:30-19:15 19:15-20:30	3	4	5

Oppdatert 15/06. Endringer skjer, last ned nyeste utgave fra www.velbehag.com

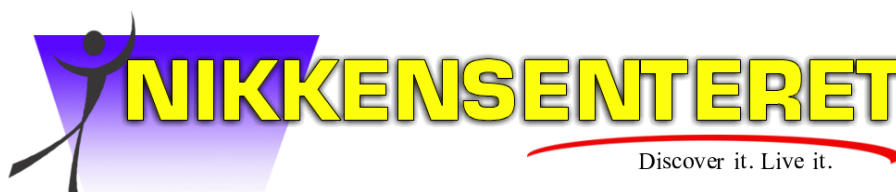
Superlørdag: INSPIRASJON og KUNNSKAP for nye og etablerte Nikkenkonsulenter! Her får du spennende produkterfaringer, nyheter om produkter og verktøy for å bygge en bedre virksomhet, og du får inspirerende minikurs om viktige temaer som "hvordan bli en god leder", "hvordan starte eget firma", "hvordan jobbe effektivt med Nikken", "hvordan doble antall kontakter", osv.

Se egen invitasjon for Superlørdag 19 juni!

Senteret er tilgjengelig i hele sommer! Det er mange av lederne i Oslo-området som har nøkkel, og du kan også kontakte Sissel eller Morten for å låne senteret, en av oss er tilgjengelig stort sett i hele sommer. Bruk senteret til:

- Produktpresentasjoner for egne kunder og forretningspresentasjoner for egne prospects
- Gruppemøter, workshops osv. for ditt team
- Ringemøter, det gir alltid bedre resultat om 3-5 konsulenter kommer sammen et par timer for å invitere

Se neste side...



Solheimveien 30, 1473 Lørenskog. Kun 12 min fra Oslo sentrum med bil.

Gratis parkering rett utenfor. Samme bygning og inngang som Intersport.

Kontakt: sissel@velbehag.com, 90 20 67 21

Presentasjon!18:30-19:15
19:15-20:30

Torsdag er presentasjonsdagen. Gjestene får et solid inntrykk av hva Nikken står for og hvordan våre naturlige løsninger kan hjelpe dem til mye bedre helse. Presentasjonen er todelt. Første del er for alle og handler om naturlige løsninger, dvs. at vi presenterer produktene, teknologiene og forteller litt om selskapet. Denne delen er felles for potensielle kunder og potensielle partnere.

Deretter blir kunder igjen i det store rommet, hvor de kan prøve produktene, få mer informasjon og kjøpe av sin Nikkenkonsulent. Husk å ta med produktkatalog, produkterfaringshefte, bestillingsskjemaer og alt annet du evt. trenger når du har med kunder.

De som er interessert i forretningen går inn på møterommet hvor de får en presentasjon av Nikken som forretningsmulighet, med konkret forslag til hvordan de kan komme i gang om de ønsker det. Som sponsor til dine potensielle nye partnere er det viktig at du har med alt som skal til for å registrere den nye, inkludert prislister og skjemaer for å legge inn den første bestillingen og at du er klar til å gjøre avtale om aktiviteter, for å få den nye i gang.

18:30

ca. 19:15

ca. 20:00

Naturlige løsninger for god helse For potensielle kunder og partnere. Presentasjon av Nikken og produktene	Åpent hus for potensielle kunder, med tester og salg	
	Forretningspresentasjon for potensielle partnere	Oppstart og nye avtaler av sponsor/upline

Produktkurs

18:30-21:30

Lær om produktene, teknologiene, hvordan teste, demonstrere og selge produktene. Du vil også lære hvordan du kan tilby 12 måneders rentefri nedbetaling til kundene dine. Kurset anbefales til alle, og det er verd å ta kurset flere ganger, det er alltid noe nytt å få med seg. Er du sponsor? Gå på kurset sammen med dine nye konsulenter!

Forretningskurs

18:30-21:30

Lær alt det grunnleggende om å komme i gang og få suksess med Nikken som forretningsvirksomhet, uansett ambisjonsnivå. Du lærer det grunnleggende om provisjonsplanen, hvordan komme i gang med å bygge en organisasjon, og forslag til en konkret plan for hvordan du tjener over kr. 100.000 på de første 6 månedene.

Uansett om du er ny eller "gammel" i Nikken bør du ta dette kurset flere ganger. Dette er det viktigste kurset å ta med dine nye partnere på, det hjelper deg til å få startet dem opp på riktig måte, for deres og din suksess.

Teamkveld

18:30-21:30

Nikkenkonsulenter samles for å gjøre den praktiske jobben, i et inspirerende miljø med gode kolleger. Dette er ikke et kurs eller en presentasjon, men en kveld der sponsorer og nye konsulenter kan sitte sammen for å skrive navnliste, ringe og invitere gjester, lage planer for aktiviteter, gå gjennom produkter og provisjonsplan og få spørsmål besvart av mer erfarne kolleger i rommet.

De aller fleste opplever at man jobber mye bedre og mer effektivt, spesielt med ting som å skrive navnliste og å invitere, om man kommer seg vekk hjemmefra og er sammen med likesinnede kolleger. På Nikkensenteret har vi nettopp denne muligheten. Det er plass nok til å sitte i små grupper og jobbe sammen, eller til å sette seg i en krok, eller til og med ute på terrassen, for å ringe å invitere 10 personer til neste presentasjon. Det å bruke denne kvelden til å ringe vil oppleves som mye lettere og mer inspirerende enn å gjøre det mellom middagen, oppvasken, skrikende barn og med TV på i bakgrunnen, hjemmefra. Å benytte seg av teamkvelden to kvelder i måneden vil kunne gjøre deg mye mer effektiv, skape bedre resultater og være en kilde til inspirasjon.

Planlegg med din sponsor at dere begge møtes på teamkveldene, og gjerne hva dere vil bruke kvelden til. Du kan gjerne også komme uten sponsor, det viktige er å komme i et miljø hvor man har full fokus på Nikken i 2-3 timer. Ta med deg det du trenger til hver teamkveld, for eksempel navnlistor, kontaktskjemaer, planer, kalender, og ikke minst... Livssyklusplanen!