

# Nå starter det!

Håper du tar deg tid til å skrive ut og å lese denne utgaven av Velbehag Info, her er det er mye spennende og viktig for din Nikken-virksomhet.

Høsten er tradisjonelt den beste tiden på året for Nikken-virksomheten, tiden med størst salg og flest nye partnere - nå starter det!

## Innhold:

- Årets distributør 2007
- Tilbud på sovesystemet
- Tenerife-turen
- Bli sølv i september
- Dennis Williams kommer!
- Superlørdag 13 september
- Health Care Professionals call onsdag 29 august!

## Bente Thorp og Ronny Rustad Årets distributør i Norge

Bente og Ronny er årets distributør 2007 for Norge! Hvert år utnevner Nikken et forhandlerskap til denne prestisjetunge prisen, og vi er utrolig stolt og glad for at det ble Bente og Ronny i år.

Bente og Ronny startet sin Nikken-karriere for 6 1/2 år siden, når Nikken åpnet virksomheten i Norge. De har begge hatt Nikken ved siden av vanlige jobber, Ronny jobber på Gardermoen og Bente har sin egen klinikk innen massasje og akupunktur.

På deltid har de bygget seg opp en solid virksomhet med gode, motiverte partnere spredt ut over store deler av Norge. De gikk sølv den første måneden i virksomheten, gull noen få måneder etter og platinum etter et par år. I april 2006 gikk de diamond gjennom å ha hjulpet 3 grener til platinum og høyere. I løpet av sin Nikken-karriere har de tjent rundt 4 millioner kroner, ikke verst på deltid!

Bente og Ronny er "hjelpere". De liker å hjelpe folk til et bedre liv, på alle måter. Bente er veldig opptatt av hva produktene gjør for befolkningen, og har personlig hjulpet utallige mennesker som tidligere hadde store helseproblemer, med produktene våre. Men den virkelig store effekten på folks helse har Bente og Ronny gjort



gjennom sine partnere, sin Nikken-organisasjon. Selv om de har hjulpet mange personlig, har de hjulpet mange titusener av mennesker til et bedre liv med bedre helse gjennom å ha bygget sitt nettverk som hver måned omsetter for mange hundre tusen kroner i produkter. Snakk om å gjøre noe som virkelig betyr noe for samfunnet!

Bente og Ronny lever Nikkenlivet! De er opptatt av balanse - i alle de 5 helsepilarene. Gratulerer, Bente og Ronny, dere er et forbilde for oss alle!

Hilsen  
Sissel og Morten

## Spar penger og tjen mer! 20% rabatt på tykke madrasser

Fram til 30 september er det supertilbud på Nikkens Kenko Comfort og Kenko Dream madrasser.

### For deg selv

Kjøper du en madrass får du 20% ekstra rabatt. Kjøper du et sovesystem med madrass, dyne og pute, får du hele 30% rabatt på madrassen og 10% på dyne og pute.

Kjøper du Wellness Home pakken, får du tilsvarende rabatter på sovesystemet, som er en del av pakken.

Dette er tidspunktet til å investere i sovesystemet til deg selv og til familien din. Ikke bare får du forhandlerpris, men du får i tillegg 20-30% ekstra rabatt nå i september, pluss 0-20% bonus/rabatt på det hele basert på om du er direct, senior, executive, bronse eller sølv! Og er du ikke sølv enda, så vil denne investeringen hjelpe deg godt på vei. Poengene er ikke redusert, du får fremdeles fulle poeng selv om prisene er lavere.

### For kundene

Om du selger madrassene eller sovesystem til kunder (vanlig kundepris), så vil Nikkens system fremdeles regne ut helt normal kundepris. I praksis betyr det at denne rabatten ikke blir ført videre til din kunde, men i stedet fører til at du tjener mye mer.

### Et eksempel:

Selger du en Kenko Comfort 180x200cm til en kunde vil du normalt tjene ca. 4.760 i normalt forhandlerpåslag (25%) og i tillegg inntil 3.700 i ekstra bonus (som sølv, 20% av CV), til sammen 8.460.

Nå, under dette tilbudet, vil du tilsvarende **tjene 8.460** i normal forhandlerpåslag og i tillegg 3.300 i ekstra bonus som sølv, **til sammen 11.760,-**

Dette eksempelet er kun med madrass, selger du komplett sovesystem med dyner og puter, blir det enda høyere fortjeneste. Så hva venter du på?



Regnestykket er basert på min forståelse av reglene, det kan være småjusteringer i forhold til dette. Se informasjonen fra Nikken på de siste sidene av denne utgaven av Velbehag Info, og følg med på eNikken.

Ønsker du et ekstra insitamant til kundene dine for å handle nå, så husk at du alltid kan for eksempel gi noe ekstra på kjøpet. Hva med å tilby en sove- maske eller et par såler på kjøpet, dersom de bestemmer seg innen 1 dag? Sålene/sove- masken kjøper du til deg på normal måte og gir til dem utenom selve salget av madrassen/ sovesystemet. Bedre å gi noe ekstra enn å gi rabatt!

Husk også finansieringsmuligheten - både kunder og konsulenter kan benytte seg av muligheten til å finansiere kjøpet gjennom Resurs Bank, med 12-måneders rentefri nedbetaling eller inntil 60-måneders nedbetaling til markedets laveste rente.

Snakk med noen i din upline for å få mer info om finansieringsmuligheten og hjelp til det praktiske!

Kjøp	1 mdr.	2 mdr.	12 mdr.	24 mdr.	36 mdr.	60 mdr.
2.000,-	2.000,-	1.000,-	167,-	125,-*	125,-*	125,-*
5.000,-	5.000,-	2.500,-	417,-	235,-	170,-	125,-*
8.000,-	8.000,-	4.000,-	667,-	373,-	272,-	193,-
10.000,-	10.000,-	5.000,-	834,-	466,-	340,-	241,-
15.000,-	15.000,-	7.500,-	1.250,-	698,-	510,-	361,-
20.000,-	20.000,-	10.000,-	1.667,-	931,-	680,-	481,-
30.000,-	30.000,-	15.000,-	2.500,-	1.396,-	1.020,-	721,-
60.000,-	60.000,-	30.000,-	5.000,-	2.791,-	2.039,-	1.442,-

Omkostninger	1 mdr.	2 mdr.	12 mdr.	24 mdr.	36 mdr.	60 mdr.
Årsrente	0%	0%	0%	9,96%	12,84%	14,88%
Adm. gebyr/mnd.	0,-	25,-	25,-	25,-	25,-	25,-
Etableringsgebyr	0,-	0,-	345,-	345,-	345,-	345,-

Månedsinbetaling for finansiering med Resurs Bank

## Teneriffe januar 2008



**Alle har akkurat den samme muligheten til å vinne luksusturen til Teneriffe i januar 2008. Dette er ingen konkurranse hvor du konkurrerer med andre, du vinner turen så lenge du gjør det som skal til - uavhengig av alle andre.**

"Så, hva er det som er så spesielt med en tur til Teneriffe, er ikke det bare et vanlig chartertreisemål da?", tenker du kanskje. Nei, dette er noe helt unikt. For det første snakker vi om et av verdens flotteste hoteller. Det er egentlig litt feil å kalle det et hotell, det er mer som en liten landsby, en 5-stjernes landsby med de flotteste restauranter, bassenger, arkitektur, og selvfølgelig hotellrommene og suiteene. Det må bare oppleves! Rommene koster fra 3.500,- og oppover per natt, så dette er ikke et normalt hotell.

Det å starte et nytt år på dette fantastiske stedet, sammen med noen hundre Nikken-kolleger fra 10 land er unikt. Det vil gjøre noe med deg! Ikke bare kollegene, men også foredragene fra Nikkens ledelse, ledende konsulenter og andre. Det blir noen få timer møter hver dag, og masse tid til å nyte livet, spise god mat, bade og ta en drink med gode kolleger.

Det er enkelt å vinne turen, du trenger bare 25.000p PGV i løpet av en 3-måneders periode, til sammen. I tillegg må du få opp tre personlige seniorer og ha 100p PV hver av månedene du kvalifiserer. I praksis betyr det at om du blir sølv, eller hjelper en per-

son til å bli sølv, så er du nesten kvalifisert. Dette må skje i løpet av september og oktober.

Du kan også vinne 2 billetter og/eller flybillett ved å gjøre litt ekstra. Og gjør du mye ekstra, dvs. en "60K", så får du ekstra VIP-behandling hele veien, med masse ekstra fordeler.

Detaljene kan du lese om på eNikken, eller spørre din upline om.

Spørsmålet er om du er klar for å være med. Har du virkelig bestemt deg? Eller skal du bare "prøve"? Om du virkelig har bestemt deg, om du SER deg selv på Teneriffe, om du vet med deg selv at det ikke er noen option å ikke dra, ja da klarer du det. I så fall - RING DIN SPONSOR/UPLINE I DAG og si at du SKAL til Teneriffe. Be om hjelp til å planlegge de to månedene som er igjen av konkurransen, og be om hjelp til å gjennomføre det som skal gjøres. Gjør det! Ring din sponsor i dag!

Og på toppen av det hele: husk at du tjener ca. 15-20.000 bare på å gå sølv, eller 10-15.000 på å hjelpe en person til sølv. Så bare det å vinne en billett til Teneriffe vil gjøre at du normalt har tjent minst 20.000 kroner! Like viktig er det at du har fått startet din Nikken-virksomhet og har satt deg i en posisjon til å tjene gode penger hver eneste måned fremover. Finnes det en bedre kombinasjon? Hva i all verden skal stoppe deg fra å gjøre dette, annet enn eventuelt deg selv?

## BI i SØLV i september!

**Høsten er den beste perioden i året i Nikken-virksomheten. Denne høsten er bedre enn noen tidligere høster - markedet har aldri vært så klart som nå!**

"Hvorfor gå sølv nå?", spør du kanskje. Hvorfor ikke? Har du mål og drømmer? Ønsker du bedre økonomi? Ønsker du å betale ned gjelden, å sikre deg mot økende renter, å reise på en fantastisk ferie eller å gi bort penger til viktige formål?

Å gå sølv er første viktige mål i Nikken-virksomheten. Har du ambisjoner om å tjene litt mer enn 1-3.000 i måneden på produktsalg, så er sølv et superviktig trinn for deg. Som sølv har du maksimal fortjeneste på alt du gjør, så hvorfor ikke tjene maksimalt på både eget salg og på det din gruppe produserer? Som sølv kvalifiserer du til lederbonus og ytelsesbonus også, i tillegg til salgfortjeneste. Det er mange gode grunner - spørsmålet er om du er klar?

Å gå sølv er enkelt. Det krever litt jobb, det er klart, men det er enkelt allikevel. Enkelt fordi jobben består hovedsakelig i å invitere folk til ABC-møter, deretter videre til forretningspresentasjoner og så til oppstartmøter, og ALT dette får du hjelp til av din sponsor eller en annen i din upline.

Du trenger ikke lære masse på forhånd (om du ikke absolutt vil da), du trenger kun å disiplinere deg selv til å sette av noen kvelder hver uke i september og gjøre det som skal gjøres på disse kveldene, sammen med alle

de som ønsker å hjelpe deg. Er du klar for det? Er du klar for å komme deg videre og tjene gode penger samtidig som du hjelper en del familier til bedre helse og velvære?

Om du er klar, så er det et par ting du bør gjøre - nå med en gang. Ikke vent til september, gjør det nå i slutten av august:

**1 - Ring din sponsor** eller en annen i din upline og si at du er klar. Be om et oppstartmøte basert på det du kan lese om på side 1-12 i forretningsguiden (lases ned gratis fra [www.pathfinders.no](http://www.pathfinders.no)).

**2 - Gjør avtale om konkrete aktiviteter** med din sponsor/upline, eller det vi også kaller "sølvteamet". Du og de i din upline som hjelper deg til sølv er et "sølvteam"

**3 - Sett av hver mandag** kveld kl. 21:00 for å lytte til Quickstart-samtalen på telefon (gratis)! Lytt sammen med sølvteamet ditt. Første samtale starter mandag 3 september, du finner all in fo om telefonnummer, etc. på [www.pathfinders.no](http://www.pathfinders.no).

**4 - Gjør aktivitetene, start i dag!** Vil du ha det du ønsker deg, så må du sette i gang. Du kommer ikke til å angre - å gå sølv er starten på veien mot det du ønsker å ha ut av livet!

**Sølv i september = 15-20.000,- i september + en billett til luksusturen til Tenerife!**

**Vi er her for å hjelpe deg dit!**



## Info

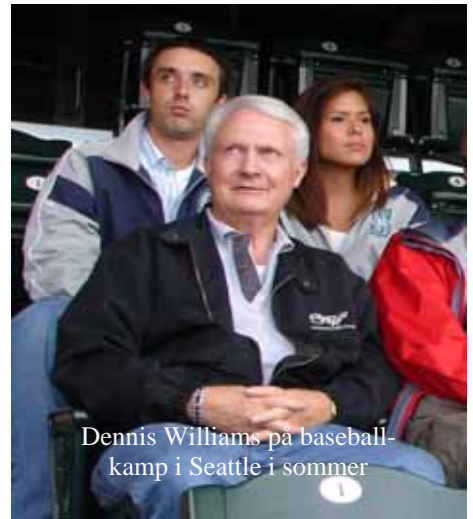
29 aug. 2007

## Møt Royal Ambassador Dennis Williams

Tirsdag 13 november blir en spesiell dag - da kan du nemlig møte en av verdens aller mest suksessfulle Nikken velværekonsulenter. Dennis Williams er en fantastisk person som i praksis er ansvarlig for at vi alle er i Nikken (han er vår upline).

På grunn av at Dennis har snakket med en del mennesker de siste 15 årene, har han bygget en organisasjon med mange titusner av mennesker i minst 20 land. Dette har resultert i at flere millioner mennesker i dag har bedre helse, noen til og med livet tilbake.

Dennis er en av de hyggeligste menneskene du noen sinne vil møte. Med sin beskjedne væremåte har han inspirert hundretusener av konsulenter til å gjøre sitt aller beste ut av denne fantastiske muligheten.



Dennis Williams på baseballkamp i Seattle i sommer

Dennis Williams kommer til Fremtidssenteret på Lørenskog 13 november, så sett av datoen nå - og få med deg alle i din downline! Vi kommer tilbake med mer detaljer litt senere.

## Superlørdag i Oslo 15 september

**Superlørdag er nettopp det som det høres ut som, en super lørdag! Hver 4-6 uke arrangeres superlørdag på Fremtidssenteret i Oslo, og med litt større intervaller også andre steder i Norge og Danmark.**

Første superlørdag blir 15 september i Oslo. 4 timer med masse inspirasjon og kunnskap fra diverse talere, kombinert med hyggelig sosialt samvær med både nye og "gamle" kolleger. Superlørdagen er spesielt for deg som er helt ny, eller ganske ny, i Nikken. Så sett av dagen, allerede nå!



Vi starter kl. 10:00, så sørg for å være der i god tid så du får en god plass. Det er ingen påmelding, og prisene er akkurat de samme som for alle andre "hendelser" på senteret, dvs. gratis for VIP-medlemmer (kontakt oss for å høre hvordan du kan bli det) og kr. 100 for forhandlere (et par regnes som en).

Denne superlørdagen får du blant annet høre om følgende:

\* Lege Siri Aabel vil fortelle om hvorfor hun, som lege, anbefaler Nikkens velværehjem. Dette må du ikke gå glipp av.

\* Morten Andersen vil gi deg en innføring i hvordan lage en effektiv ACTIONPLAN for din virksomhet. Med dette verktøyet vil du kunne definere og visualisere hele planen din til gull, platinum eller diamond på et ark! Utrolig effektivt, for alle!

\* I tillegg vil du høre 3-4 andre talere som vil gi deg praktiske tips og inspirasjon!

## Health Care Professionals telefonkonferanse 29 august!



Dear President Club Members

29.August 2007



Jane Roche RN is delighted to  
announce the launch of

**THE EUROPEAN HCP FORUM**  
(Health Care Professionals)

WEDS 29<sup>TH</sup> AUGUST  
8pm UK 9pm Europe

With special guest  
ROYAL DIAMOND  
SHARON WEINSTEIN MS, CRNI, RN, FAAN  
Nikken Distributor of the year 2006 and 2007 for North America

DO NOT MISS THIS CALL!  
001 319 643 7550 Code 669772#

## Siri Aabel i Tønsberg

**Finnes det en snar-  
vei til god helse?  
Dette får du svar på  
av lege og homeo-  
pat Siri Aabel i  
Tønsberg 13/9.**



Siri Aabel er utdan-  
net lege fra UiO. Hun  
har i mange år dre-  
vet allmennpraksis med spesiell inter-  
esse for alternativ behandling. I tillegg  
er hun utdannet homøopat fra Norsk  
akademi for naturmedisin, og har tatt  
tilleggs kurs i urtemedisin, soneterapi,  
orientalsk diagnose og kinesiologi.  
Hun har også forsket på homøopati  
og bjørkepollenallergi.

Siri har de siste årene, på nært hold,  
sett hva Nikkens Velværehjemteknolo-  
gier hjelper kroppen vår med. Ta  
med deg familie, venner, terapeuter,  
leger og annet helsepersonell og hør  
hvorfor Nikkens Velværehjemteknolo-  
gier kan komme til å spille en betyde-

lig rolle i mange menneskers liv i åre-  
ne fremover.

**Dato:** Torsdag 13/9  
kl. 18:30-20:30

**Pris inkl. kaffe og kaker:**  
Velværekonsulenter kr. 80  
Gjester kr. 30

**Sted:** Statens Park, bygg D — Audi-  
toriet. Anton Jensensgt.1, Tønsberg

Begrenset antall plasser, "først til møl-  
la"-prinsippet gjelder.

Forpliktende påmelding m/navn på  
distributører og gjester til Bo Høyer-  
Pedersen i god tid for å sikre dine  
plasser til [hoeyer-p@online.no](mailto:hoeyer-p@online.no) eller  
95707096

Du kan også høre en kortere utgave  
av dette foredraget på Superlørdag i  
Oslo/Lørenskog den 15 september!



August 2007

**\*\*SPESIALTILBUD\*\*** – 20 prosent rabatt på  
**MADRASSER** fra kl. 10.30 28. august 2007 til kl.  
**23.59 30. september 2007**

Er du en av dem som har oppdaget hvor godt du sover på våre KenkoDream<sup>®</sup> Deluxe- og KenkoComfort<sup>™</sup> Deluxe-madrasser er dette virkelig tiden for å fortelle familie og venner om det!

Mange av konsulentene våre og deres kunder har skaffet seg en KenkoDream<sup>®</sup> Deluxe eller KenkoComfort<sup>™</sup> Deluxe, og er godt på vei mot målet om å skape seg et velværehjem.

Men hva med resten av familien din, eller familiene til kundene dine? Går de glipp av den gode nattesøvnen? Dette tilbudet gjør det mulig for alle "å oppdage hemmeligheten bak en god natts søvn".

Dette er en glimrende tid å kjøpe madrasser til resten av familien også! For den sakens skyld er det en super mulighet til å prøve en KenkoDream<sup>®</sup> Deluxe eller KenkoComfort<sup>™</sup> Deluxe selv, dersom du ikke allerede har en, da?



---

*Tilbudet gir 100 prosent PV, og 90 prosent CV.*

*Vennligst merk at rabatten gjelder engrospris minus frakt.*

*Ved kjøp som en del av Wellness Home-pakken, kalkuleres pakkebonusen ut ifra den reduserte CVen.*

*Rabatten gjelder ikke spesialbestilte madrasser.*

*Ved detaljsalg trekkes fullpris, og rabatten blir deretter refundert i detaljhandelsmarginen.*

---

## Oppdag hemmeligheten bak en god natts søvn

Både KenkoDream<sup>®</sup> Deluxe and KenkoComfort<sup>™</sup> Deluxe er vitenskapelig designet for å gi bedre søvn

Vi tilbringer en tredjedel av livet i senga, men det er mange som blir liggende og vri og vende på seg hele natten.

Disse uheldige personene sliter ikke bare med kronisk tretthet, forskning viser at søvn "lader opp" hjernen og at nok og god søvn er helt essensielt når det gjelder å mestre funksjoner knyttet til læring og hukommelse, samt kroppens evne til å opprettholde muskelkoordinasjon og et robust immunsystem.

En god madrass kan gjøre en enorm forskjell når det gjelder søvnkvaliteten. Kunsten å designe en god madrass ligger i å finne den riktige balansen mellom behovet for komfort og behovet for god støtte, og både KenkoDream<sup>®</sup> Deluxe og KenkoComfort<sup>™</sup> Deluxe inneholder diskret teknologi som gir god støtte til kroppen, jevn vektfordeling og bedre komfort. (Førstnevnte madrass er fastere enn sistnevnte.)

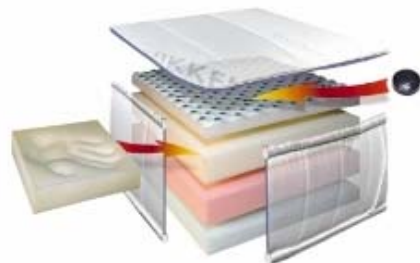
De ulike spesialkonstruerte skumgummilagene sørger for jevn vektfordeling, former seg etter kroppen og gir riktig støtte til ryggspylen – noe som kan bidra til mindre verk og smerter.

To lag Polyurethane støtdempende skumgummi sørger for fleksibilitet og regulerer temperaturen. Temperatursvingninger kan nemlig også forstyrre søvnmønsteret, spesielt når kroppens egen temperaturkontroll er midlertidig satt ut av spill.

Det øverste Rubberthane-laget har spesielle noduler som gir en avspennende massasje mens du sover. Dette laget inneholder dessuten strategisk plasserte magneter som skaper et magnetisk felt rundt deg, og bidrar til avslappende og oppfriskende søvn.

Hele madrassen har et mykt overtrekk som er behandlet med antimidd- og antibakteriemidler.

Nedenfor kan du lese anbefalinger fra noen av de mange fornøyde brukerne av KenkoDream<sup>®</sup> Deluxe og KenkoComfort<sup>™</sup> Deluxe.



Anbefalinger

## Oppdag hemmeligheten bak en god natts søvn

Her er et par anbefalinger fra noen av de mange fornøyde brukerne av **KenkoDream® Deluxe** og **KenkoComfort™ Deluxe**:

I mange år var jeg konstant trøtt og hadde null overskudd. Kroppen kjentes tung som bly, og det var slitsomt å komme gjennom dagen.

For omtrent syv år siden fikk jeg en ryggrollings-massasje, og da fikk jeg også høre om Nikkens søvnsystem. I løpet av massasjen oppdaget jeg at jeg ikke hadde vært så avslappet på det jeg kunne huske. Jeg bestemte meg for å kjøpe Nikkens søvnsystem, og har sovet på det hver natt siden.

Det gikk ikke lange tiden før jeg våknet frisk, uthvilt og opplagt hver morgen. Jeg ble bedre og bedre for hver dag, og kunne snart ta opp igjen de gamle hobbyene mine: ridning, svømming og sykling.

Etter en natt på søvnsystemet våkner jeg helt uthvilt, kroppen er i balanse og jeg har fått tilbake overskuddet. Nå nyter jeg mitt aktive liv og har fått en helt ny innstilling, og det har også hatt en positiv effekt på familielivet.

*Renate Ludwig*

---

Da min kone kjøpte søvnsystemet for syv år siden var jeg ganske skeptisk. Jeg forventet ikke at det skulle ha noen innvirkning på hvordan jeg sov siden jeg har aldri hatt noen søvnproblemer.

Derfor ble jeg svært overrasket da jeg likevel oppdaget en positiv endring. Noe av det første jeg la merke til var at øynene ikke lenger var hovne når jeg våknet. Dessuten sov jeg etter hvert en time mindre, og våknet likevel uthvilt og opplagt. Dette er en enorm fordel som betyr at jeg gjør det bedre på jobb og har mer energi.

Ettersom jeg reiser mye i jobben og kan være på veien flere dager i strekk har jeg virkelig oppdaget hvilken en forskjell søvnsystemet utgjør. Når jeg er ute og reiser sover jeg mye mer urolig, og øynene er hovne og såre om morgenen. Der er ikke tvil om at Nikkens søvnsystem har en oppfriskende effekt.

*Michael Schulte Westenberg*

---