



Info

31/1-05

Februar blir en stor måned.....

..... hvis du vill!

Nå er januar over, og flere Velværekonsulenter fikk gjort det siste som skulle til for å vinne en billett til Japan. Gratulerer til alle som har vunnet, både i Januar og tidligere!

Vi hadde et fantastisk EXPO i Oslo i begynnelsen av måneden, og et enda bedre EXPO i Odense sist weekend. Expoene samlet flere hundre Velværekonsulenter som kom tilbake proppfulle av inspirasjon, motivasjon og kunnskap. Har du satt av 13 august til Skandinavisk convention i Gøteborg? Bli med og opplev det samme som expo-deltakerne!

Hva skjer så i Februar? Jo først og fremst har vi en fantastisk forretningsmulighet og fantastiske produkter som vi bør dele med så mange som mulig, uansett måned. Jo flere du snakker med, jo større blir din virksomhet. Videre kommer det til å skje mange andre skje spennende ting i Februar også:

Tilbud 1: Selg et sovesystem basert på KenkoPad, og kunden får er PiMag vannsystem gratis på kjøpet!

Tilbud 2: Selg et sovesystem basert på Deluxe-madrassen, og kunden får et PiMag vannsystem + 3 ekstra filterpatroner gratis på kjøpet!

Superbelønning: Alle som gjennomfører en 21-klubb som starter i februar får en gratis PalmMag i tillegg til alle de normale belønningene (kontantbelønning, salgsprovisjon, salgsbonus, etc.). Den gratis PalmMag'en gjelder for "B" i en 21-klubb.



På Velbehagsidene (www.velbehag.com) kan du laste ned et stilig gavekort på ryggmassasje, hvorfor ikke bruke dette for å skaffe enda flere avtaler for å demonstrere søvnsystemet?

Følg med på eNikken, der kan du lese mer om de konkrete reglene, og ikke minst lese om **den NYE 21-klubben** som starter 1 mars. Fra mars kan nemlig 21-klubben fokusere på miljø i stedet for søvn! Pre-

senter og selg vann og luft i stedet for søvn. Forbered slike 21-klubber allerede nå i februar, du kan gjerne invitere de du demonstrerer søvn for i februar til en ny demonstrasjon av vann og luft i mars!



På Velbehagsidene kan du lese mer om, og evt. bestille, Velbehags flotte presentasjonsfolder på luft og vannproduktene: Miljøpresentasjonen. Denne inkluderer en ca. 35 siders bordflipover som enkelt forteller om miljøproduktene, samt en CD som gjør at du kan kjøre den samme presentasjonen fra en PC (med innbygde filmer i presentasjonen).

Nye priser i Norge fra 1 februar

Prisene har gått opp med ca. 3,75%, den første prisøkningen på 2 år. Økningen gir deg enda bedre fortjeneste, men den gir også ekstra inntekter til Nikken, inntekter som er øremerket til PR-kampanjer! Snart vil du kunne lese om Nikken mange steder!

Fraktsystemet blir også mye enklere. Du har sikkert lest om det i en tidligere utgave av Velbehag Info, men det har skjedd enda mer siden da. Nå blir nemlig frakten på Deluxe madrasser innbakt i prisen (madrassene har gått opp tilsvarende i pris) slik at vi ovenfor kunder kan si at frakt er inkludert eller gratis ettersom hva du foretrekker.

Fraktpriser (lager, pakking, forsendelse) Priser inkl.mva. (eks. mva i parentes)	Hente selv	Leveret på døren
Autoship	Gratis	
Bestillinger opp til kr. 9.500,- kundepris (kr. 6.080,- i forhandlerpris eks. mva.)	120,- (96,-)	195,- (156,-)
Bestillinger over kr. 9.500,- kundepris (kr. 6.080,- i forhandlerpris eks. mva.)	195,- (156,-)	295,- (236,-)

Husk å laste ned oppdatert kundebestillingsliste fra Velbehagsidene!

Lykke til med februar! Hilsen Sissel og Morten Andersen

Følg med på www.velbehag.com hver dag!

Sissel og Morten Andersen
sissel@velbehag.com