



Info

22/1-05

Gratis frakt resten av Januar!

Den siste uken i Januar er det gratis frakt på alle produkter. Dermed har du enda et salgsargument når du er ute å selger den siste uken. Tilbudet gjelder for alle produkter bortsett fra Deluxe-madrassen, og gjelder bestillinger over 352 kr. i forhandlerpris eller 550 kr. i kundepris inkl. mva.

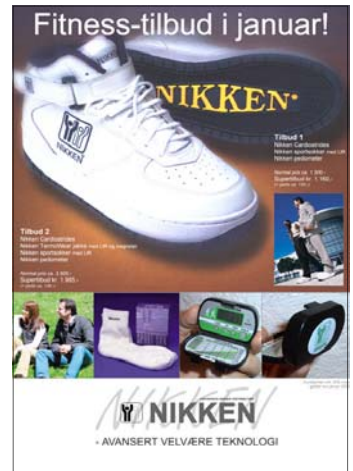
Hva med å skrive ut flygebladet på Cardiostrides tilbudet og snakke med naboer, kolleger, venner, eksisterende kunder, nye distributører, gamle distributører, folk som er ute å går tur, osv. Ta på deg Cardiostridse- ne og jakken selv, ta med brosjyre, bestillingsskjema og fortell at de **nå også får pakken fraktfritt levert**. Ikke bare sparer de penger på selve tilbudet. Men de sparer frakt også. Ha med et par såler slik at du kan vise disse i tillegg, viktig å ha i skoene.....

Tilby gjerne en gratis magnetisk ryggmassasje hjemme hos kunden som en ekstra service dersom de bestiller CS-pakken (eller noe annet) i dag.



Bruk fantasien, det er millioner av mennesker der ute som trenger mer mosjon, som ønsker å gå ned i vekt eller sove bedre. Snakk med dem!

Du kan laste ned flygebladet og et gavekort til rollout fra www.velbehag.com!



Det er doble poeng på karriere og demopakker i hele januar. Om du ikke har sikret deg disse viktige pakkene enda, er dette en god anledning å gjøre det på. Er du ganske ny og ikke har tatt noen nye skritt enda, så husk at du får over 3.600 poeng for begge pakkene denne måneden (normalt 1.800p), og dermed er du ganske nær å bli executive (som krever 5.000p). Med litt ekstra salg slik at du kommer over 5000p har du dermed den nye graden, og har kvalifisert deg til 10% bonus som executive fra februar!

Har du folk i din gruppe som trenger hjelp for å gjøre det siste lille som skal til for å ta et nytt skritt, kvalifisere seg til Japan, eller rett og slett tjene en god del ekstra i januar? Ring dem i dag, hjelp dem til å få en god avslutning på januar!

BIG DAY tirsdag 25/1!

Visste du at det hittil har blitt over 2.100 nye velværekonsulenter i Europa under Big Day de siste månedene? Tirsdag 25/1 er det en ny Big Day, ta en titt på eNikken for å lese mer om hvordan du kan bruke Big Day til å øke virksomheten i din gruppe.

Noen velværekonsulenter ønsker å ha Nikken som en hobby-virksomhet og selge litt produkter når det måtte passe seg. Andre ønsker å gjøre Nikken til noe mer, til å oppfylle sine drømmer, hjelpe tusenvis av mennesker til bedre helse og oppnå balanse i de 5 helsepillarene. For å få til det siste er det viktig å bygge en gruppe med velværekonsulenter, og det finnes ingen bedre tid på året å gjøre dette på enn akkurat nå.

Snakk med folk om Nikken, vis dem gjerne forrige utgave av "Velbehag Info" der Kendall Cho snakker om Visjon 2010, ta dem med på et Wellness Preview og start dem opp. Det er hundre tusener av mennesker i Norge og Danmark som sliter med økonomien, så hvorfor ikke fortelle dem litt og så ta dem med på et Wellness Preview? Gjør det på Big Day, og gjør det flere ganger hver uke! Du hjelper dem, og du hjelper deg selv. Og resultatet på sikt er at du hjelper tusenvis av mennesker til bedre helse.

**Lykke til
Hilsen Sissel og Morten Andersen**

Følg med på
www.velbehag.com
hver dag!

Sissel og Morten Andersen
sissel@velbehag.com

Denne informasjonen er sendt via eNikken email broadcast til alle i Team Velbehag som har registrert en fungerende email adresse hos Nikken. Send den gjerne videre til folk i din downline som ikke mottar slike mailer, som email eller på papir. All informasjon skal brukes med fornuft og i henhold til Nikkens regler om markedsføring og medisinske påstander.